

بسمه تعالی

مدل اشتغال نوآوران آغاز گراز طریق ایجاد کسب وکار در توسعه کشور

(استفاده از قواعد علم مفید در عمل)

این چرخه کامل انجام میشود



کلاس آموزش مدل بر مبنای علم مفید

تفصیل این مدل اجرایی در کلاس درس بیان میشود

مرحله اول: عنوان کسب و کار از طریق ایده متقاضی

1. تکمیل فرم از طریق اینترنت در سایت مربوطه
2. انسان شناسی و ایده اش (عام ، خاص و خاص در خاص)
3. شناخت از نظر تخصص ، مهارت ها و تجارت
4. بررسی امکانات و مقدرات صاحب ایده
5. توانمندی های خاص متقاضی

مرحله دوم: مذاکره با صاحب ایده

1. گفتگو برای تعیین یک ایده قابل قبول برای انجام کار (واتخاذ تصمیمات اساسی و ضبط صورت جلسه توافقات
2. تعیین مراحل کار از نمونه آزمایشگاهی ، نمونه صنعتی ، نمونه کارخانه ای
3. تعیین حدود و مقیاس طرح
4. تعیین اهداف و راهبرد طرح
5. برنامه ریزی با انجام مراحل طرح

مرحله سوم : تهیه طرح توجیه اقتصادی – فنی برای مراجع ذیصلاح

الف: بررسی بازار تقاضا

حیطه و قلمروی انواع محصولات بازار هدف (Territory of objective market)

شاخه انواع محصولات براساس فازبندی طرح (Phasing of Plan)

مطالعه بازار محصولات و خدمات (Market Study)

برآورد بازار هدف (Target Market)

حجم بازار هدف (Market Size)

سهم بازار محصولات (Market share) به ترتیب فاز های طرح

رقبا (Competitive)

مشتریان (Customers)

تامین کنندگان (Suppliers)

سایر مولفه های بازار

نگاشت متعالی مشتریان در آینده (Transcendental Mapping of Customers in Future)

سایر موارد در بررسی بازار محصولات و خدمات مورد نظر

ب: بررسی فناوری طرح

IT تکنولوژی اطلاعات

MIS سیستم های مدیریت اطلاعات

Technology Contain شمول تکنولوژی

Technology Paradigms الگوهای تکنولوژی

Technology Transfer life Cycle(14 stages) سیکل عمر انتقال تکنولوژی (14 مرحله)

Technology Scientific Indexes شاخص های علمی تکنولوژی

license of Technology ليسانس تکنولوژی

Patent Certificates مجوزات پاتنت

Grantees ضمانت نامه

Warranty ضمانت تامین قطعات کارخانه

Technology Contract(54 items) متن قرارداد تکنولوژی

سایر ملاحظات در مورد انتقال تکنولوژی (دورن زا یا برون زا)

ج: شاخص های مالی و اقتصادی

سرفصل ارزش افزوده و شاخص های بهره وری

شاخص های اثربخشی و کارایی منابع انسانی از منظر مالی

شاخص های بهره وری کل عوامل

شاخص های بهره وری سرمایه

سود آوری و نرخ برگشت سرمایه

شاخص مواد و فرایند

شاخص نگهداری و تعمیرات

ساختار فروش

ساختار دارائی های شرکت

ساختار بدهی

حقوق و دستمزد

هزینه های سربار

سایر محاسبات شاخص های مالی و اقتصادی طرح

مرحله چهارم: قرارداد انجام پروژه

قرارداد پس از طی سه فوق بطور مقتضی منعقد خواهد شد

در سربار رسمی تنظیم میشود

بسمه تعالی

قرارداد جامع

نام شرکت متقاضی

این طرح در فازهای استکمالی پی در پی و فرایندی ، مطابق با رویکرد الگوی برای پیشرفت علم و فناوری و درونی سازی (بومی سازی) آن ، برای ایران سرافراز انجام میگردد

آینده جایی نیست ، که شما را رهنمون کند ، آینده آنجائی است که خودت آنرا ، با اتکال به خداوند متعال و اراده و عزم بزرگ می سازی

شماره قرارداد.....تاریخ قرارداد.....

ماده 1- طرفین قرارداد طرح جامع

ماده 2- موضوع قرارداد

ماده 3 - تعهدات بنیاد

ماده 4- تعهدات شرکت

ماده 5 - مواردیکه باید در شرکت اصلاحات صورت ویا توسعه یابد (Proof company)

ماده 6 - حق الزحمه بیناد

ماده 7- قراردادهای تکمیلی ویا صورت مجالس متمم

ماده 8- آموزش

ماده 9- اعطای وکالت جامع کاری به بنیاد با توکیل به مشاور و غیر ولوکراراً

1) اماده 10- مدت این قرار داد

ماده 11 - قوانین حاکم براین قرارداد

ماده 12 - رویدادهای غیر مترقبه

ماده 13- آدرس مکاتبات

ماده 14- زبان مکاتبات

ماده 15 - شاکله این قرارداد

امضاء کنندگان :

ردیف	نام ونام خانوادگی	نام موسسه وسمت	امضاء ومهر
1		مدیر عامل شرکت	
2		بنیاد جهانی سلام	
3		مشاور طرح	

مرحله پنجم: کسب مجوزات و استاندارد

1. مجوز تاسیس واحد تولیدی
2. پروانه بهره برداری
3. استاندارد کالا و خدمات
4. مجوز صادرات/واردات

مرحله ششم: ثبت شرکت و برند و امتیازات

1. ثبت ایده
2. ثبت شرکت
3. ثبت سایر امتیازات

مرحله هفتم: تامین منابع سرمایه گذاری

1. سرمایه جمعی
2. ریفاینانس
3. مشارکت
4. تهاتر
5. سایر موارد بر حسب شرایط و قوانین کشور

مرحله هشتم: آموزش های برای اجرای طرح

طبق قرارداد تعیین و انجام میشود

مرحله نهم: نصب و تجهیز استارت آپ

برابر مراحل انتقال تکنولوژی

مرحله دهم: عرضه محصولات و خدمات

برابر بندهای بررسی بازار و بازار یابی